



BlackLine社、Rimilia社を買収

よくある質問

Q: Rimiliaは、何をしている会社ですか？

Rimiliaは、キャッシュフローと資金回収のリアルタイムな管理を可能にする、売掛金自動化ソリューションのトッププロバイダーです。人工知能と機械学習を活用して売掛金機能の自動化を加速させ、請求書発行から銀行入金までのプロセス全体の効率化を促し、全額を配賦して締め切ります。

Q: なぜこの分野で買収を行うのですか？

Rimiliaの買収により、キャッシュライフサイクルの完全な自動化推進、データの更なる完全性の保証を通じて、会計監査室での地位を強化します。買収によって、隣接分野でのBlackLineの機能が拡充し、財務決算だけでなく売掛金の自動化も可能になり、財務経理プロセスおよびプラットフォーム全体でさらに高度な自動化を実現するための、大規模で長期的な計画を推進できます。

Q: Rimiliaの技術/製品は、BlackLineプラットフォームの機能をどのような形で拡充し発展させるのですか？

売掛金自動化の市場は、買手が同じで問題点も共通しているという意味で、財務決算に隣接する領域です。CFO、最高経理責任者、監査人、シェアードサービス責任者は、戦略的な事業判断を促すため、タイムリーで正確かつ完全な情報をリアルタイムで提供するよう求められます。Rimiliaを通じて、企業は資金の回収と配賦を自動化し、資金の確実性を予測できます——そのため成長に専念できます。Rimiliaの買収により BlackLineは、時代遅れの手作業の財務決算処理、会社間取引に加えて、売掛金プロセスに伴うコスト、リスク、時間も軽減します。

Q: Rimiliaブランドはなくなるのですか？

BlackLineの製品ラインとして Rimiliaのマーケティングと販売を続けます。私たちは、各チーム、従業員、ユーザーを、モダンアカウンティングのプロが集まるBlackLineコミュニティに統合しようとしています。

Q: Rimiliaのクライアントには、買収によりどんなメリットがありますか？

最終的には、売掛金自動化と財務決算自動化と統合し、Rimiliaのクライアントが時代遅れな手作業プロセスの自動化を推進して、モダンアカウンティングに移行できるようにします。BlackLineとRimilia、どちらのクライアントもすぐさま新たな知識を獲得でき、将来的には製品ロードマップの拡充、サービス機能の向上がもたらされます。両社のクライアントは、世界中のCFOと監査人が直面する財務決算・経理上の課題を解決する態勢がさらに整います。

Q: Rimiliaのクライアントは、現在のRimiliaの製品を今後も使用できるのですか？

使用できます。Rimiliaのクライアントへのサポートは、当社の最重要課題です。私たちは、Rimiliaの製品に投資してこれを強化し、将来的にはBlackLineプラットフォームに統合することを目指しています。

Q: BlackLineのクライアントには、Rimiliaの買収を通じてどんなメリットがありますか？

Rimiliaのキャッシュフロー管理システムは、資金の回収・配賦・予測可能性にインテリジェントな自動化をもたらします。そのため、CFOと監査人は、リスク削減と事業のアジリティやレジリエンスの向上に集中できます。現在の厳しい経済情勢では、これが今まで以上に重要になっています。この優れたソリューションを、BlackLineのクライアント、さらには広くグローバル市場に導入できるのをうれしく思っています。

Q: 今回の買収は、Rimiliaのサポート機能に影響しますか？

今後も、サポートとサービスは向上を続けるでしょう。カスタマーサービスに関して、両社は同じ価値観を持っています。BlackLineは、現在世界のクライアントに提供している24時間体制のサポートを、2021年からRimiliaのクライアントにも提供する予定です。

Q: BlackLineは、Rimiliaのパートナーを引き続きサポートしますか？

既存の顧客および見込み客が直面する課題を、画期的でモダンなソリューションで確実に解決するため、BlackLineはグローバルパートナーエコシステムに頼っています。Rimiliaのパートナーは、大きくなった新たな家族の大切な一員です。